



Finding business relevance in IT. Our Expertise.

El Futuro de tu productividad y crecimiento.

exportando servicios exitosos de TIC en el mercado de los EEUU.

Cómo transformar tu organización TIC acelerando tu éxito empresarial en los EEUU.

Cómo establecer un plan de negocios exitoso para exportar servicios de TIC en el mercado de los EEUU.

Aprende los cuatro pasos® para desarrollar tu plan de negocios para exportar servicios de TIC en los EEUU:

- 1) RFP simulation
- 2) Business model design assessment
- 3) Constructing your new Value Propositions
- 4) Mentoring and coaching

*Seminario de certificación por el autor de “The Uncomfortable CEO”
José Ignacio Sordo Galarza*

*ProMéxico – San Jerónimo, DF
Diciembre 10 de 2013*

¿Qué es CIO Eureka! ?

- ... Asesor confiable de CEOs y ejecutivos sobre cómo encontrar la relevancia empresarial usando TI.
- ... Una firma de Consultoría Ejecutiva especializada en la transformación de su área de TI en una cuya función esté basada en el valor del negocio.
- ... Nuestra filosofía se enfoca en:
 - Ser una empresa de liderazgo empresarial con experiencia en TI.
 - La comunicación abierta y transparente para explicar complejos desafíos de TI en términos de negocio simples.
 - Valores compartidos y un firme compromiso con la calidad.

La misión de cada empresa es crear y proteger el valor de los accionistas, pero algunos hacen claramente un mejor trabajo que otros. Mientras que casi todas las empresas tienen una visión de lo que les gustaría llevar a cabo, el mayor desafío radica en la ejecución.

Como alto ejecutivo, usted desea que su área de TI entregue soluciones de negocios que creen, capturen y comercialicen valor en toda la cadena de valor. ¿Qué tan relevante es TI para su estrategia global de la empresa? ¿Cómo calificaría usted el valor entregado por el área de TI? ¿Cómo calificaría usted su gasto en TI como porcentaje de las ventas en comparación con el sector en el que compete?

Nuestros clientes voltean a CIO Eureka! cuando tienen una necesidad crítica de encontrar "relevancia empresarial" en TI. Tomamos los problemas de TI y ofrecemos soluciones robustas, proporcionándoles experiencia práctica y experimentada de CIOs para el diseño y ejecución de la estrategia de TI más relevante.

Nuestro compromiso para "resultados inmediatos" a nuestros clientes supone una mejora en la eficiencia y, sobre todo, valor incremental (crecimiento de los ingresos, margen operativo, eficiencia de los activos y gestión de riesgos de TI) a tasas excepcionales.

¿Qué entregamos a nuestros clientes?

- (1) Evaluar- Encontrar la relevancia del negocio en TI.
- (2) Visionar- Proporcionar escenarios de crecimiento y medidas de éxito. Alineación con la visión y la estrategia de la empresa.
- (3) Planear- Idear soluciones de efecto rápido.
- (4) Suscribir- Garantizar la energía y concentración para mantener la cartera de TI en línea.
- (5) Ejecutar- Seguimiento de la visión para asegurar que se cumplen y / o exceden los criterios de éxito.

Nuestros clientes usan nuestros servicios de diferentes maneras:

- (1) Para beneficiarse de nuestra práctica como CIOs, vamos más allá del trabajo de consultoría tradicional y ofrecemos nuestra experiencia como CIOs interinos para liderar con el conocimiento interno del mercado y lo más importante para ofrecer soluciones y resultados
- (2) Para expandir sus productos y servicios, y optimizar operaciones.
- (3) Para impulsar la ventaja competitiva a través de la innovación en TI.

En resumidas cuentas, ¡entregamos valor relevante al negocio!

¿Cómo medimos los resultados de TI?

- **Asociación:** Centrar esfuerzos de asociación y alinear objetivos con las necesidades de las empresas, los objetivos y la plataforma de TI
- **Enfoque estratégico:** Invertir recursos para generar y eliminar el trabajo no esencial. Alinear hacia la misión de la empresa.
- **Velocidad:** La velocidad- al-mercado es la clave. Nuestro proceso fomenta la adaptación para manejar las cambiantes necesidades de negocio, trabajo en equipo y la responsabilidad de la entrega rápida de soluciones de alta calidad.
- **Ejecución:** Tendencia a la acción para crear valor. Planificación inteligente con discernimiento y juicio para impulsar la adopción efectiva de valor.



Making Information Technology Overcome Business Uncertainty



José Ignacio Sordo Galarza

(Fundador y Presidente de CIO Eureka, Conferencista, Autor)

José Ignacio es un ejecutivo internacional que ha vivido y trabajado en tres continentes. Es un emprendedor de grandes resultados y receptor de reconocimientos mundiales en el área de la Tecnología Informática.

Comenzó su carrera en P&G en el área de ventas de consumo masivo. Posteriormente fue el regional CIO de P&G en América Latina y luego tuvo responsabilidades a nivel mundial desde la casa matriz en Cincinnati. Lleva viviendo en el extranjero veinte años y actualmente es el fundador y presidente de la firma de consultoría CIO Eureka, ubicada en Chicago, Illinois, EEUU.

José Ignacio ha sido reconocido frecuentemente en la industria de bienes de consumo masivo, con un característico enfoque que combina su experiencia estratégica de negocios con amplias habilidades de la tecnología informática aplicada. Ha tenido posiciones de liderazgo en varias funciones, y se ha relacionado con los grandes formatos de comercio (Wal-Mart, Carrefour, Tesco, Target, Metro, etc.), como también el canal de mayoreo y las cadenas independientes, a nivel mundial.

José Ignacio ha sido reconocido como uno de los 100 hispanos más influyentes en el mundo de la tecnología informática aplicada de los EEUU por HITEC en los años 2008, 2009, 2010, and 2011.

José Ignacio es un graduado del Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey (ITESM), Campus estado de México, de la carrera de Ingeniería en Sistemas Computacionales. Actualmente reside en Chicago, EEUU con su esposa y tres hijos.

CIO Eureka es una firma global de consultoría ejecutiva con operaciones también en México. Su enfoque misión consiste en colaborar con sus clientes para definir y maximizar el valor de los la tecnología informática aplicada a las empresas. CIO Eureka asume un verdadero sentido de responsabilidad, mucho más allá de los tradicionales modelos de consultoría, al ofrecer recomendaciones de mejora continua y resolver los problemas complejos. Su ética profesional contiene tres elementos claves:

- (1) Son ejecutivos de negocio con profundo conocimientos de la tecnología informática.
- (2) Comunica los problemas complejos en un lenguaje de negocios sencillo y transparente.
- (3) Su compromiso con la calidad es incondicional.

Visiten su perfil en LinkedIn en <http://www.linkedin.com/in/sordoji>



Making Information Technology Overcome Business Uncertainty

2013 Presentaciones Internacionales

Enero a Marzo

- Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey, Querétaro, México

Julio a Septiembre

- Book worldwide launch - Lago de Chapultepec – DF, México
- Private Executives Event - Arlington Heights, IL, USA
- i.c.stars Cycle #28 – Commencement speech – Chicago, USA
- Private GBS Event - Procter & Gamble Latin America - DF, México
- BDPA radio interview, USA
- TV interview - Canal Patria - DF, México
- UCCS Global XIV Annual Partner's Congress 2013 - DF, México
- Universidad Humanitas – DF, México

Octubre a Diciembre

- Centro de Estudios Garrigues – Madrid, Spain
- Universidad CEU San Pablo, Madrid, Spain
- Escuela Superior de Administración y Dirección de Empresas - Barcelona, Spain
- Universidad Nacional de Educación a Distancia (UNED) - Madrid Spain
- Universidad de Deusto - Bilbao Euskadi Spain
- Instituto Internacional San Telmo – Sevilla, Spain
- Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey, Nuevo León, México
- Northeastern Illinois University – College of Business and Management – Chicago, USA
- ProMexico, DF, México - " El Futuro de tu productividad y crecimiento: exportando servicios exitosos de TIC en el mercado de los EEUU."

2014 Presentaciones Internacionales

Enero a Marzo

- Gerald Schwartz School of Business St. Francis Xavier University - Nova Scotia, Canada
- Universidad del Valle de México, DF, México
- DePaul University – College of Business and Management – Chicago, USA